



'T HUIS VAN OORDEGHEM

BIJ ONS IS HET ALTIJD VAKANTIE! CHEZ NOUS, C'EST TOUJOURS VACANCES !

NL MET 'T HUIS VAN OORDEGHEM SCHRIJVEN WE AL BIJNA TWINTIG JAAR AAN EEN VERHAAL DAT GETYPEERD WORDT DOOR EEN SLAGZIN. BUITEN. GEWOON. DESIGN. DE ZAAK VAN SASKIA DE MITS EN GUY VERMEIRSCH VERWORF ZIJN BEKENDHEID IN BUITENDESIGN TOT VER OVER DE GRENZEN HEEN. NAAST EEN BREED AANBOD AAN BUITENMEUBILAIR GEVEN ZE OOK EXTERIEUR ADVIES. VELE ADEMBENEMENDE REALISATIES IN BINNEN- EN BUITENLAND ZIJN DAARVAN HET LEVENDE BEWIJS.

FR 'T HUIS VAN OORDEGHEM, C'EST L'HISTOIRE D'UN SUCCÈS QUI DURE DEPUIS PRÈS DE 20 ANS. UN SUCCÈS EN TROIS MOTS : DESIGN EXTÉRIEUR INÉDIT. L'ÉTABLISSEMENT DE SASKIA DE MITS ET GUY VERMEIRSCH S'EST FORGÉ UNE FAMEUSE RÉPUTATION EN CE DOMAINE, DÉPASSANT LARGEMENT NOS FRONTIÈRES. OUTRE UN LARGE ASSORTIMENT DE MOBILIER EXTÉRIEUR, 'T HUIS VAN OORDEGHEM EST PRODIGUE EN CONSEILS AVISÉS. MANTES RÉALISATIONS ÉPOUSTOUFLANTES EN SONT LES TÉMOINS CONCRETS, EN BELGIQUE COMME À L'ÉTRANGER.

- TEXT: GITTE DENTENEER - PHOTOS: VERNE PHOTOGRAPHY - 'T HUIS VAN OORDEGHEM -

Klanten worden begeleid op hun eigen, persoonlijke manier. Iedere klant is uniek en dat maakt ook elk ontwerp uniek. *"Elke klant is anders en wil wat anders. Daarbij is het niet alleen onze ambitie, maar evenzeer onze passie te streven naar tijdloze schoonheid, in harmonie met architectuur en in evenwicht met de omgeving,"* licht Saskia toe, *"de mens staat altijd centraal. We luisteren eerst goed naar de klant. Wie zijn ze, wat doen ze, wat vinden ze belangrijk..."* 't Huis van Oordeghem levert het totale pakket met gratis white-glove-service voor elke klant.

IBIZA VIBES

De appreciatie en bewondering van hun klanten groeit nog dag na dag. Het mooiste voorbeeld is deze van een klant die 5 jaar geleden een tafelset kocht bij 't Huis van Oordeghem. Sindsdien volgen ze hun (werk) op de voet. *"Ze deden al gauw een beroep op ons voor de inrichting van hun nieuwe lounge ruimte",* vertelt Saskia. *"Bij een eerste bezoek ter plaatse kregen we zicht op de ruimte en liet de klant ons al snel kennismaken met zijn wensen en leefwereld. Alle aspecten kwamen aan bod: het professionele kader, de gezinssituatie, persoonlijke interesses, mevrouw haar gevoel voor detail en sfeer... Het was nu aan 't Huis van Oordeghem om dit alles te verwerken tot een totaalconcept. De klant vertrouwde volledig op onze expertise."*

Hun bestaande woning werd 30 jaar geleden gebouwd en heeft een zeer specifieke stijl. Maar deze had niet meteen het karakter dat de klant wou weergeven aan de lounge ruimte buiten. Een volledig deel van de tuin werd aangepakt en weer opgebouwd van nul: zwembad, poolhouse, loungebar, petanquebaan... Het zou een echte vakantiebestemming worden voor vrienden en

Les clients sont accompagnés de façon individualisée dans leur cheminement. Car pour 't Huis van Oordeghem, chaque client est unique, et chaque réalisation l'est aussi. *« Normal : chaque client est différent et ne veut pas la même chose que le précédent. En outre, si nous recherchons la beauté intemporelle, en harmonie avec l'architecture et en équilibre avec l'environnement, ce n'est pas seulement par ambition, mais également par passion »,* explique Saskia. *« Le client occupe toujours une place prépondérante. Nous commençons par l'écouter attentivement, pour cerner ce qu'il est, ce qu'il fait, aime et estime important. »* 't Huis van Oordeghem garantit à chacun un service intégral.

AMBIANCE IBIZA

L'appréciation et l'émerveillement de la clientèle ne cessent de grandir. Le plus bel exemple vient peut-être d'un client qui a acheté un set de table voici cinq ans. Depuis, il suit 't Huis van Oordeghem avec le plus vif intérêt. *« Il n'a pas hésité à nous solliciter pour aménager son nouveau lounge extérieur »,* explique Saskia. *« Dès notre première visite, le client nous a laissé capter l'âme de la pièce, puis nous a énoncé ses attentes, expliqué son univers. Tous les aspects ont été abordés : cadre professionnel, situation familiale, intérêts personnels, attention de Madame aux détails et à l'ambiance... C'était à nous de tout intégrer pour trouver un concept total. Le client s'est entièrement fié à notre savoir-faire. »*

Leur habitation avait été construite voici 30 ans dans un style pour le moins particulier, qui ne correspondait plus aux attentes du client pour son lounge en plein air. Une part considérable du jardin a été réaménagée : piscine, poolhouse, lounge-bar, piste de pétanque... L'habitation allait se transformer en lieu de villégiature pour la ►

Klantentevredenheid wordt niet afgemeten aan één moment, maar aan een permanente staat van geluk.

La satisfaction de la clientèle ne se mesure pas à un moment déterminé, mais à l'état permanent de bonheur du client.



't Huis van Oordeghem
Grote Steenweg 210
9340 Oordegem
+32 (0)9 365.46.60
www.hvo.be



familie in ware Ibiza-stijl! Het oude bijgebouw behield dezelfde stijl als de bestaande woning maar kreeg binnenin een hele opfrisbeurt. Er werden verschillende kamers voorzien: keuken, toilet, kleedkamers, bergruimte... functionele ruimtes die perfect aansluiten bij het overdekte eetgedeelte en de grote sofa. Daarnaast werd een volledig nieuwe poolhouse / lounge-bar gebouwd waar gasten in stijl ontvangen kunnen worden. Een plek die de verbeelding te boven gaat... Draai een setje Tomorrowland en je beleeft er de ultieme party in typische Pacha-stijl.

"Hoewel een puur witte inrichting hier evident leek, wilden wij als 't Huis van Oordeghem er toch een bepaalde warmte aan geven.", licht Saskia toe. "De witte basis werd afgewerkt met unieke buitenstoffen. Zelfs voor het kleinste sierkussen deden we een beroep op net die specifieke leverancier om het optimale resultaat te verkrijgen. Een op maat geweven buitentapijt werkt het sofa-geheel af. Het was een enorme evenwichtsoefening om de koelheid van het wit te compenseren enerzijds en om de enorme ruimte op te vullen en toch een gezellige uitstraling te geven anderzijds. Alle gevraagde 'functies' werden voorzien zonder alles té vol te plaatsen. Belangrijk was de ruimte toegankelijk te maken voor zowel 100 genodigden als voor een intieme zwempartij op zondagnamiddag met het gezin en de kleinkinderen."

Tijdens het tweede bezoek ter plaatse werd het volledige idee met plan, stalen en moodboard voorgesteld. De klant begreep onmiddellijk alle facetten en voelde zich 'thuis' in het geheel. *"Een teken dat er goed naar de klant geluisterd werd en alle (gevraagde) elementen verwerkt werden tot een totaalconcept én totaalbeleving. Met de handtekening van 't Huis van Oordeghem."*

famille et les amis, comme si l'on était à Ibiza ! Le style de l'ancienne annexe, identique à celui de la demeure existante, n'a pas changé, mais tout l'intérieur a été rafraîchi et réaménagé : cuisine, toilettes, vestiaires, rangements... Des espaces fonctionnels qui s'harmonisent parfaitement avec l'espace couvert pour les repas et le grand canapé. Dans le poolhouse/lounge-bar flambant neuf, les invités sont accueillis avec éclat et prestige. Il suffit d'un rien pour y vivre des soirées mémorables ...

« Beaucoup de clients auraient spontanément opté pour une décoration blanche intégrale, dépouillée. Mais notre particularité consiste à donner une certaine chaleur à nos créations », explique Saskia. « C'est pourquoi le fond blanc a été agrémenté de tapis extérieurs, tous spécifiques. Même pour les petits coussins décoratifs, nous avons fait appel à un fournisseur capable d'atteindre le résultat optimal. Un tapis extérieur sur mesure complète parfaitement le canapé. C'était un exercice délicat et audacieux que de chercher à compenser la froideur du blanc et combler l'espace gigantesque en lui donnant un certain rayonnement. Toutes les fonctions demandées ont été remplies sans accumulation d'objets. Il était important que l'espace demeure accessible pour une centaine d'invités, mais soit tout aussi agréable pour un après-midi au bord de la piscine, en famille ou avec les petits-enfants. »

Lors de la seconde visite sur place, l'idée a été développée dans les détails, avec un plan, des échantillons et un moodboard. Le client, qui en a immédiatement saisi toutes les facettes, s'est senti en totale harmonie. *« C'est la preuve que nous sommes en mesure d'écouter attentivement le client et d'intégrer tous les éléments*



KLANTENTEVREDENHEID

De missie van 't Huis van Oordeghem is er één van generositeit. Een streven naar schoonheid. Dat maakt het mooie weer. Saskia: *"We verkopen geen meubels, maar mooi weer ... eigenlijk verkopen we de hoop op mooi weer. Het gaat om meer dan design. De schoonheid van mooi vormgegeven producten, die zich harmonieus laten inpassen in een persoonlijke setting. Of dat nu een tuin, een poolhouse of uw interieur betreft, het surplus zit in de buitengewone beleving. Uw leven."*

Het inzicht van 't Huis van Oordeghem overstijgt het design, want het team gaat ontzettend ver in het personaliseren van het programma met o.a. een moodboard met stalen dat de klant initieert in alle mogelijke nuances. In dit geval wordt niet alleen de maat van de sofa aangepast, ook het gamma aan mogelijke outdoor stoffen in de grootst denkbare waaier aan texturen, tinten en toetsen maakt het verschil. Ze beroepen zich enkel op leveranciers die meestappen in dit streven naar het nec plus ultra en daardoor leidt elk project tot een bijzonder resultaat. Nooit nog smalend doen over het weer, maar genieten, want al deze details doen stralen. Telkens weer.

Overall ter wereld

't Huis van Oordeghem biedt zowel in binnen – als buitenland full-service. Saskia: *"Onlangs was ik nog voor een schitterend project in Israël. Een inrichting van een villa met zicht op Jeruzalem. Ik ben met 56 kilo stalen vertrokken om de juiste kleuren en materialen te kiezen. De klant was enorm onder de indruk. Maar zo werken wij... Alles wordt met de grootste zorg uitgewerkt."* Voorbereidingen voor buitenlandse projecten vragen iets meer organisatie en tijd, maar dat zijn ze bij 't Huis van Oordeghem gewoon. Saskia: *"Onze grootste markt blijft uiteraard België, maar ons aandeel in het buitenland, vooral in het zuiden van Frankrijk, Spanje en Zwitserland wordt jaar na jaar groter en dat vinden we super fijn. Vorig jaar deden we ook de inrichting van een residentie in Ghana, maar evenzeer van een yacht in Venetië."* •

De klant vertrouwd volledig op onze expertise.

Le client se fie totalement à notre savoir-faire.

demandés pour aboutir à un concept global et un vécu total. Avec la signature de 't Huis van Oordeghem. »

SATISFACTION DE LA CLIENTÈLE

La mission que s'assigne 't Huis van Oordeghem touche à la générosité. La recherche de la beauté. Le beau temps qui rend heureux. Saskia : *« Nous ne vendons pas de meubles, mais du beau temps... ou plutôt, l'espoir du beau temps. Ce n'est pas seulement du design, c'est plus que cela. La beauté de produits esthétiques, qui s'intègrent harmonieusement à une décoration individualisée. Que ce soit le jardin, le poolhouse ou votre intérieur, le boni vient de ce qui est ressenti comme exceptionnel. Votre vie. »*

La philosophie de 't Huis van Oordeghem, on l'a dit, va bien plus loin que le design, car son équipe d'experts pousse loin la personnalisation du projet, entre autres en élaborant un moodboard d'échantillons qui initie le client à toutes les nuances envisageables. Car dans le cas présent, il ne s'agit pas uniquement de canapé sur mesure, mais également de tissus extérieurs, dans une panoplie inimaginable de textures, de teintes et de sensations, qui font la différence. Les spécialistes de 't Huis van Oordeghem ne font confiance qu'à des fournisseurs qui, comme eux, veulent le meilleur et garantissent que le projet aboutisse à un résultat exceptionnel. Bref, avec 't Huis van Oordeghem, plus besoin de se lamenter sur la météo : on profite de l'aménagement et de détails qui rendent heureux. Chaque jour qui passe.

PARTOUT DANS LE MONDE

't Huis van Oordeghem propose aussi son service intégral à l'étranger. Saskia : *« Je me suis récemment rendue en Israël pour un fabuleux projet : l'aménagement d'une villa avec vue sur Jérusalem. Figurez-vous que je suis partie sur place avec 56 kg d'échantillons, pour aider le client à trouver les couleurs et les matériaux adéquats. Il était littéralement impressionné. Mais bon, c'est notre méthode de travail... Tout est réalisé avec le plus grand soin. »* Les préparations pour les projets à l'étranger demandent évidemment plus d'organisation et de temps, mais ça n'effraie pas le personnel de 't Huis van Oordeghem. Saskia : *« La Belgique demeure notre marché principal, mais la proportion de travaux à l'étranger, et en particulier dans le sud de la France, l'Espagne et la Suisse, grandit chaque année. Nous en sommes très heureux. L'an dernier, nous avons été appelés pour aménager une résidence au Ghana et un yacht à Venise. »* •



具良行
GLOBAL
CROMOVA III Stainless Steel
100% Made in Japan